

## 3-х дневная программа для бизнес-тренеров

Если у вас уже есть опыт работы в данной профессии, и Вы хотите развиваться дальше – то самое время присоединиться к нам на программе тренерского курса продвинутого уровня

### «Тренер нового поколения».

Данный тренинг позволит Вам проанализировать свою тренерскую уникальность и создать собственный сильный бренд для дальнейшего продвижения в профессии. Вы сможете осознать и освоить инструменты, позволяющие подготавливать «запускающие» тренинги, то есть тренинги, после которых участники не только знают и умеют, но и применяют инструменты в повседневной практике, а также после которых происходят качественные изменения в бизнесе. Также в программе будут представлены несколько тренерских методик: совсем новых, и старых, показанных под новым углом!

Тренинг рассчитан на 3 полных дня: 16, 17 И 18 октября с 10.00 до 18.00


Место проведения: г. Пермь

Вести для Вас будем мы: Конева Ксения (г. Пермь) и Александр Дудоров (г. Москва).

Бонусом разыгрывается во время тренинга: возможность прохождения индивидуальной коуч-сессии.

#### ВЕДУЩИЕ

##### КОНЕВА КСЕНИЯ



Опыт работы бизнес-тренером 10 лет.  
Сертифицированный коуч Лондонской Академии управленческого коучинга.  
Сертифицированный NLP-мастер и тренер и NLP-тренер специализированных курсов.  
Опыт работы руководителем учебных центров и обучающих направлений 6 лет (в подчинении от 3 до 90 бизнес-тренеров).

Тренинговая география: около 30 городов России и стран СНГ


Основные направления: Разработка, «внедрение и управление системами обучения «с нуля», разработка и внедрение проектов по развитию управленческого состава и кадрового резерва, подготовка тренеров.

Разработка и внедрения программ обучения для руководителей, сервисных программ, сложных переговоров.

Программы для компаний: «ЭР-Телеком», «ТД Лукойл», «Пермэнергосбыт», «Тюменэнерго», «Volvo», «Урал ФД», «Дататех» и др

#### ВЕДУЩИЕ

##### ДУДОРОВ АЛЕКСАНДР



Фасилитирует стратегические совещания и сессии по решению оперативных вопросов организации; конференции и массовые обучающие мероприятия; команды и проекты.

Более 12 лет занимается обучением и развитием персонала в организациях, консультированием в HR направлении. Имеет практический опыт реализации HR стратегии в торгово-производственных и розничных компаниях.

Ведет тренинги «Технологии фасилитации» и «Рисунок для бизнеса». Преподает в программах МВА МГИМО «Управление человеческими ресурсами» и «Нефтяной бизнес».

Проводил стратегические и рабочие корпоративные сессии для компаний: МБН РУСАГРО, ЭКСАР, QIWI, ФНК Групп, Астра Зенека, ФГУП «Гознак», Лукойл-Оверсиз, Конфаэль, Тойота Банк, ОТП Банк, Объединенная энергетическая компания, ВымпелКом, Pfizer, Гипер Глобус, Stockmann, Фаберлик, Central Properties,

# Программа тренинга

## «Я-концепция и индивидуальный брендинг, взаимосвязь с результатами тренинга»

- Диагностика тренерской Я-концепции;
- Сильная «Я-концепция» или тренеры нового поколения;
- Индивидуальный брендинг тренера, политика тренерского позиционирования в среде заказчика и внутри компании;
- Последовательность шагов для построение успешного будущего.

## «Принципы работающего тренинга»

- Что отличает тренинги, после которых происходят изменения от остальных?.
- Принципы создания и структура чудо-действенных тренингов;
- Формирование тренерской программы, приводящей к изменениям.

## «Инструментарий тренеров нового поколения»:

- Управление психогеографией пространства, использование дополнительных инструментов для формирования впечатлений участников;
- Фасилитация – как инструмент создания интересных программ;
- Графические инструменты в тренинге;
- Игры – или база для основного тренерского инструмента. Как их формировать;
- Смехо-йога;
- Управлению реальностью, формула волшебства.

## **Стоимость участия - 30 000 рублей,**

при оплате до 1 октября 2014 г. стоимость участия 25 000 рублей,

при оплате до 1 сентября 2014 г. стоимость участия – 20 000 рублей,

предусмотрены скидки для физических лиц

## **Контактная информация:**

info@ashrm.ru, katlantika@mail.ru

(342)203-32-53, 9124851911